

Chargé de mission Développement Commercial h/f



▪ ENVIRONNEMENT

Créée en janvier 2000, la Communauté d'agglomération du Grand Troyes qui regroupe 19 communes et une population de 130 000 habitants, recrute un Chargé de mission Développement commercial f/h.

▪ LES ENJEUX ET MISSIONS

Capitale européenne des magasins d'usine, Troyes attire chaque année une clientèle estimée à 4 millions de touristes commerciaux. Cette spécificité troyenne profite à l'ensemble du tissu économique, avec des retombées pour l'hôtellerie et la restauration notamment.

Vous accompagnez cette dynamique commerciale, tout en garantissant la complémentarité entre les centres de marques, les pôles de périphérie et le centre-ville. Vous reconquièrez le centre-ville et sa périphérie, vous le faites connaître et le vendez auprès des commerces et des franchises. Vous redonnez un nouvel élan au centre-ville en profitant de ses espaces publics et de son patrimoine réhabilité. Vous mettez en place une démarche offensive afin de vendre le centre-ville comme un pôle commercial à ciel ouvert.

▪ LE PROFIL DU CANDIDAT

De formation supérieure (École supérieure de commerce, maîtrise ou DESS avec spécialisation finance, marketing, gestion, école d'ingénieurs), vous présentez un profil de type promoteur d'immobilier commercial, développeur commercial de centre ville et disposez d'une première expérience concluante dans le domaine.

Recrutement statutaire de catégorie A ou à défaut par voie contractuelle (CDD 3 ans).

Permis B exigé (déplacements possibles).

MISSION CONFIEE EN EXCLUSIVITE AU CABINET LIGHT CONSULTANTS

Postulez en ligne sur notre site : www.lightconsultants.eu

Référence 5885