

## OFFRE D'EMPLOI

### Manager de centre-ville et du territoire du Grand Autunois Morvan

Contribuer au développement de l'activité commerciale et artisanale du territoire du Grand Autunois Morvan.

Vous êtes en capacité de produire des expertises de premier niveau (état des lieux de l'activité commerciale et artisanale, étude de potentiel, programmation commerciale). Fin analyste de la fonction commerce, vous savez proposer un accompagnement stratégique adapté aux projets : de l'analyse des opportunités à la structuration d'un plan de développement commercial pertinent.

Spécialisé en développement urbain et commercial, vous êtes en capacité d'apporter une expertise fine sur les problématiques commerciales de centre-ville, d'assurer l'interface entre les différents acteurs qui contribuent à sa dynamique commerciale et d'être vecteur de valeur ajoutée dans le développement d'une offre commerciale différenciante sur le centre-ville d'Autun.

Vous dirigerez une équipe de 2 salariés pour vous accompagner dans les tâches administratives et dans l'animation d'Achetezenautunois.fr.

#### VOS MISSIONS

- Aller à la rencontre des acteurs du territoire pour identifier les besoins
- Organiser des échanges entre les partenaires pour définir une stratégie commune et renforcer l'attractivité et l'image du territoire dans le cadre d'un projet urbain fédérant un ensemble d'acteurs publics/privés ; assurer l'interface entre les professionnels, et la collectivité
- Mettre en place des actions visant au maintien et au développement du commerce en milieu rural ainsi que sur les 4 pôles identifiés : Couches, Epinac, Etang-Sur-Arroux et Anost.
- Développer des outils d'animation et de communication, manager le territoire à l'aide du progiciel acheteza ®
  - créer le cross canal local en générant l'adhésion et la formation des commerçants, artisans et producteurs indépendants
  - mettre en place et commercialiser le chèque cadeau de territoire
  - mettre en place la carte de territoire
  - développer de nouveaux services aux consommateurs : livraison à domicile, drive,...
  - créer des animations
  - Organisation du Marché de Noël, de la Journée du Commerce de proximité,...
- Gérer une équipe d'assistants sur le terrain

- Assurer une veille économique et produire des expertises relatives à l'activité marchande du territoire et à son évolution
- Développer la présence des grandes enseignes nationales et des artisans-commerçants créatifs (accueil, accompagnement, prospection)
- Mettre en œuvre de solutions innovantes dans le traitement de la vacance commerciale
- Intégrer dans les politiques urbaines des spécificités de la fonction Commerce, de l'attractivité marchande du centre-ville et de la qualité de l'expérience de visite (urbanisme réglementaire, aménagement de l'espace urbain, collecte des déchets, charte terrasse, mobilité, logistique urbaine, ...)

## PROFIL

Vous êtes avant tout une personnalité affirmée et décidée, issue du monde du commerce capable de convaincre et de fédérer vos interlocuteurs. Une expérience professionnelle confirmée (3-4 ans minimum) dans la sphère publique ou privée (collectivité territoriale, cabinet de conseil, développement commercial,...) serait un plus. Vous maîtrisez les sujets relatifs à l'attractivité commerciale des centres-villes et aux leviers de leurs développements. Vous connaissez les mécanismes de l'immobilier commercial des cœurs de ville et les enseignes et concepts susceptibles de s'y développer. Votre parcours associant une double culture urbaine et commerce complétée par une connaissance du fonctionnement des collectivités territoriales s'illustre par des habitudes de travail en transversalité et en pilotage de projets. Vos qualités relationnelles et votre maîtrise du travail collaboratif vous permettent de mobiliser et de fédérer une grande diversité d'acteurs.

## QUALITES REQUISES

- Un très bon relationnel et des qualités d'écoute.
- Être diplomate...mais ferme, pour pouvoir résister aux pressions.
- Se montrer patient et persévérant, car les résultats ne sont pas immédiats.
- Être autonome et indépendant mais pas pour autant solitaire, pour pouvoir travailler en coopération.
- Faire preuve de dynamisme, de réactivité et d'une grande organisation : il faut gérer simultanément de multiples dossiers.
- Être disponible en termes d'horaires.

Salaire : selon expérience

CDD : 1 an

Candidature à envoyer à Aprogam – Passage Balthus 71400 AUTUN. Tél : 03.85.86.51.10